

BODEGAS ALCARDET PRECISA DE PERSONA PARA LABOR COMERCIAL:

- Persona dinámica, entusiasta, comprometida en la implantación de estrategias comerciales: Análisis de entorno, oportunidades de negocio y acciones comerciales.
- Vocación comercial, con orientación de servicio y al cliente.
- Perfil orientado a resultados
- Elaboración de argumentario de venta, planificación de rutas/zonas comerciales.
- Desarrollar y ampliar la cartera con empresas ubicadas en su ámbito de actuación.
- Resolver cualquier incidencia y problema que se presente al cliente.
- Asistencia a ferias nacionales e internacionales.

REQUISITOS

- Experiencia y conocimiento en el sector vitivinícola deseada pero no excluyente.
- Excelentes habilidades de organización.
- Disponibilidad para viajar.
- Conocimiento de inglés es un plus.

SE OFRECE

- Puesto estable.
- Retribución a convenir según el perfil del candidato.
- Teléfono empresa.
- Formación por parte de la empresa.
- Total discreción en el proceso de selección.

Candidatos/as, enviar curriculum vitae y carta de presentación al correo electrónico:
tecnicosv@alcardet.com